



Capability building

Online konference

S&OP 2021

Tirsdag d. 25. maj, kl. 09.00 – 13.40

Ja tak, jeg vil
gerne deltage i
konferencen
S&OP 2021

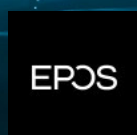
Naturkatastrofer og epidemier er ikke blot hændelser, der har trukket overskrifter i den seneste periode, men de har også sat Sales & Operations Planning på mange virksomheders dagsorden – med god grund. S&OP kan anses som en forretningsproces, som hjælper dig med at håndtere usikkerhed og risici, der måtte opstå som konsekvens af dette uforudsigelige og omskiftelige miljø. Processen gør dig tilmed i stand til at udnytte de muligheder, der opstår undervejs.

Vi vil gerne give dig inspiration og indsigt til dit videre arbejde med S&OP. Derfor har vi allieret os med udvalgte eksperter på tværs af brancher og industrier, de står klar til at dele ud af deres viden og erfaringer.

Efter hver præsentation er der afsat tid til Q&A sammen med eksperterne.

Gå ikke glip af denne mulighed – deltag i online-konferencen og bliv klogere på begreber og metoder til din Sales & Operations Planning.

Mød talere fra:



Partner:



PROGRAM FOR DAGEN



09.00 **Åbning af konferencen S&OP 2021**

v/ Thomas Holm, Senior Partner, Implement Consulting Group

09.15 **Hos EPOS oplever de stor stigning i efterspørgsel af eksempelvis hjemmearbejdspladser og gaming som følge af COVID-19. Men hvad sker der med en virksomhed, som ikke har en S&OP-proces? Det er en vigtig forudsætning, og heldigvis ligger kampplanen nu klar!**

- Forecasting på kort til mellemlang tidshorizont
- Lead time-stigninger
- Kapacitetsdimensionering
- Fremtidigt S&OP-setup og planlægningsprincipper
- Strategisk styring af kritiske materialer

v/ Michael Juhl Petersen, Senior Director, Global Operations, EPOS

EPOS er en del af Demant-koncernen, som har mere end 115 års erfaring inden for innovation og lyd. EPOS leverer avancerede high-end lydløsninger designet til virksomheder og gaming.



09.50 **Q&A**

10.00 **TBA**

10.15 **Inventory management hos Marel – hvordan dette blev forandret af COVID-19**

De nye risici, som Marel oplevede på baggrund af COVID-19, gjorde det nødvendigt at ændre strategien for lagerstyring – både af færdige maskiner til salg såvel som reservedele og materialer.

Processen for styring af maskiner på et lager blev parallelt ændret gennem en bottom up-proces med support og retningslinjer givet fra topledelsen. Oplægget beskriver denne forandringsproces og vil kort runde, hvordan lagerstyring af færdige maskiner ser ud nu.

v/ Janne Sigurdsson, S&OP Manager, Marel

Marel leverer udstyr, systemer og services til fødevarerforberedningsindustrien, så fødevarerprocessorer optimeres ift. digitalisering, automatisering og robotteknologi.



10.50 **Q&A**

11.00 **TBA**

11.15 **Kaffepause**

11.30 **Implementering af IBP og hvordan den månedlige S&OP-proces blev reduceret til en uge i VELUX**

I 2019 implementerede VELUX SAP IBP som en del af den overordnede digitaliseringsstrategi. Formålet var at sikre et bedre og mere agilt forecast i et mere robust og automatiseret planlægningsmiljø. Det viste sig at være den helt rigtige timing, fordi et halvt år efter go-live vendte COVID-19 op og ned på verden og ikke mindst VELUX's salg – der var nu, mere end nogensinde før, brug for et stærkt Integrated Business Planning-setup.

Hør mere om:

- VELUX Planning Concept – hvordan planlægningen skaber værdi for forsyningskæden
- Implementering af SAP IBP – hvordan VELUX med simple koncepter har forbedret forecast accuracy
- COVID-19-rejsen – hvordan VELUX fik månedlige S&OP-processer reduceret til en uge

v/ Philip Melchior, Senior Director Global Supply Chain Planning & Logistics, VELUX

VELUX leverer bl.a. ovenlysvinduer med afsæt i teknologi, forskning og bæredygtighed, der skaber bedre indendørsklima.



12.05 **Q&A**

12.15 **S&OP og Financial Business Planning hos Royal Greenland**

Royal Greenland har en forsyningskæde, som i høj grad er drevet af den tilgængelige forsyning af råvarer fra Nordatlanten. Råvarerne er en vild ressource, som bl.a. er underlagt kvoter. Dette forhold gør det essentielt for Royal Greenland at sikre en stærk beslutningsproces, som kan maksimere værdien af disse tilgængelige ressourcer.

- S&OP-rejsen hen mod financial business planning
- S&OP og financial business planning hos Royal Greenland herunder target setting, finansielt forecast og business review
- Opdatering af IT-system til SAP IBP
- Demand planning herunder segmentering af produkter og insourcing af statistisk forecast
- Supply planning incl. constrained supply fra Nordatlanten

v/ Anne Mogensbæk Steen, Group S&OP Planner, Royal Greenland

Royal Greenland leverer fisk og skaldyr af allerhøjeste kvalitet fra Nordatlanten til forbrugere i hele verden.



12.50 **Q&A**

13.00 **Gruppearbejde i breakout rooms**

13.10 **Opsamling fra gruppearbejde**

13.20-13.40 **Sammenfatning af konferencen**

v/ Thomas Holm, Senior Partner, Implement Consulting Group

PRIS

1.495 kr. Medlem af DILF

2.595 kr. Ej-medlem af DILF

ENDNU IKKE MEDLEM?

Vi arbejder for at styrke dine kompetencer og dit faglige netværk gennem en række faglige aktiviteter og medier med både praktisk, teoretisk og konceptuelt indhold – bliv en del af Danmarks største medlemsforening inden for SCM, S&OP, indkøb og logistik.

Vores medlemmer kommer fra mange forskellige virksomheder. [Se medlemslisten her.](#)

Bliv medlem

Læs mere
om medlems-
fordelene her